

LANCEMENT DU TOUT NOUVEAU PROGRAMME DE GRANDSTREAM POUR LES REVENDEURS



reseller.grandstream.com

Je suis revendeur, comment le programme ResellerConnect peut me servir?

ResellerConnect est le tout nouveau programme de Grandstream offrant aux revendeurs l'accès exclusif aux documents marketing et des produits avec possibilité de devenir **Revendeur certifié Grandstream**.

Le meilleur de tout, **ResellerConnect** est gratuit!

Aucun frais d'enregistrement ou minimum d'achats ne sont requis pour s'inscrire

Caractéristiques

- Webinaires de formation exclusifs par produit/Journal d'actualités trimestrielles
- Notifications précoces des produits à venir
- Accès aux images haute résolution des produits
- Mises à jour hebdomadaires & annonces
- Notification pour les mises à jour des micro-logiciels

Avantages

- Augmentation des ventes en élargissant la portée de votre marché et votre portefeuille des solutions
- Reconnaissance de Partenariat en qualité de **Revendeur Certifié Grandstream**
- Identifiant Unique pour accéder aux annonces, mises à jour, actualités & ressources marketing de tous les produits

Comme prime additionnelle, toutes les demandes d'enregistrement reçues avant le **30 septembre** seront inscrites pour gagner un **GXP2200** Téléphone d'Applications d'entreprise sous Android! Inscrivez-vous aujourd'hui sur **reseller.grandstream.com!**



Contrat Revendeur

Grandstream Networks, Inc. est fière d'annoncer le lancement de son tout nouveau programme en ligne pour les revendeurs, ResellerConnect. Ce programme est conçu pour l'utilisation exclusive des revendeurs qui achètent les produits Grandstream d'un Partenaire Certifié Grandstream ('Distributeur'). ResellerConnect est conçu pour assister les revendeurs à vendre les produits Grandstream et en aucun cas remplacer ou revoir le processus actuel des Distributeurs Grandstream.

I. But

Le but de ResellerConnect est d'assister et épauler les Revendeurs qui vendent et installent les produits et solutions Grandstream. Ce portail est conçu pour récompenser nos Revendeurs précieux pour leur engagement continu avec Grandstream, et leur faciliter la vente de nos produits, accroître leur rentabilité et augmenter leur business avec nous.

II. Avantages

Les membres du programme ResellerConnect se verront offrir les avantages suivants:

- a. Webinaires de formation exclusifs par produit/Journal d'actualités trimestrielles;
- b. Notifications précoces des produits à venir;
- c. Accès aux images hautes résolution des produits;
- d. Mises à jour hebdomadaires & annonces;
- e. Notification pour les mises à jour des micro-logiciels;
- f. Reconnaissance de Partenariat en qualité de Revendeur Certifié Grandstream

III. Conditions minimales pour l'inscription au ResellerConnect

Les Revendeurs doivent:

- a. Avoir un site web en ligne, professionnel avec un lien enregistré spécifique à la société;
- b. Avoir les compétences pour entretenir ce site web quotidiennement;
- c. Avoir des pages web dédiées aux produits Grandstream. Les produits Grandstream ne doivent pas être affichés sans les spécifications techniques par modèle;
- d. Avoir une adresse physique de la société. Les boîtes postales ne sont pas autorisées

IV. Responsabilités du Revendeur

Les Revendeurs Grandstream approuvent ce qui suit:

- a. Etre toujours conforme à la politique Grandstream du Prix Minimum Annoncé (MAP)
Les Prix publiés sur le site web du Revendeur, ou vendus à travers n'importe quel site web tiers, comme eBay, Amazon...etc. ne doivent en aucun cas être inférieurs au Prix Minimum Annoncé (MAP) spécifié par Grandstream. Toutefois, le prix actuel auquel le Revendeur vend les produits Grandstream à ses clients est déterminé par le Revendeur uniquement;
- b. Maintenir les informations actualisées et précises des produits Grandstream sur le site web du Revendeur;
- c. Le Revendeur reconnaît en outre des prix de vente actuels, que les prix auxquels le Revendeur achète les produits des Distributeurs Grandstream sont strictement Confidentiels.

V. Procédure d'Application du ResellerConnect

- a. ResellerConnect sera géré par Grandstream en collaboration avec ses Distributeurs;
 - 1.) Les Revendeurs qui vendent actuellement les produits Grandstream à travers nos Distributeurs, peuvent s'enregistrer au programme sur reseller.grandstream.com Le Distributeur reste toujours le contact approprié pour toutes les questions concernant Grandstream. Comme condition d'éligibilité, les Distributeurs Grandstream attesteront, pour le mieux à la connaissance du Distributeur, qu'un Revendeur Certifié potentiel a agréé à adhérer au Prix Minimum Annoncé (MAP) de Grandstream dans toutes ses activités associées à la vente des produits Grandstream.
 - 2.) Les postulants qui n'ont jamais vendu les produits Grandstream doivent contacter Grandstream pour être attribués à un Distributeur Grandstream.
- b. Après évaluation et approbation, le Revendeur peut alors postuler pour le consentement dans le programme ResellerConnect.

VI. Conditions du ResellerConnect

Grandstream se réserve le droit de modifier, suspendre, ou interrompre ResellerConnect à n'importe quel moment. Grandstream informera les Distributeurs et les Revendeurs de toute modification du programme. Les modifications du programme seront annoncées aussi sur ResellerConnect.

Afin de protéger la relation entre les Distributeurs et leurs clients, les noms des clients fournis par les Distributeurs à Grandstream ne seront pas partager avec aucune personne, incluant d'autres Distributeurs.